



MIT EINEM ECHTEN ADLER

INTERAKTIV - UMSETZBAR - MOTIVIEREND

DER FASZINIERENDE UND VERBLÜFFEND WIRKSAME
VORTRAG – SPEZIELL FÜR IHRE VERANSTALTUNG

ERLEBEN SIE EINEN WAHRLICH ERGREIFENDEN VORTRAG FÜR IHRE FÜHRUNGSKRÄFTE UND MITARBEITER. SPÜREN SIE IM UMGANG MIT EINEM ECHTEN ADLER IHRE WERTE UND STÄRKEN WIE VERTRAUEN, ZIELSTREBIGKEIT, EINDEUTIGKEIT, MENTALE SICHERHEIT. EINEN ADLER ZU HALTEN, FLIEGEN ZU LASSEN UND IHN WIEDER ZU SICH ZURÜCK ZU LOCKEN, ERFORDERT MUT, STÄRKE, SELBSTBEHERRSCHUNG UND EINE KONTROLLE DER NONVERBALEN KOMMUNIKATIONSMITTEL. DAS VERHALTEN DES GREIFVOGELS SPIEGELT DAS VERHALTEN DES MENSCHEN UND WIRD SO ZUR METAPHER FÜR WICHTIGE ERFOLGSEIGENSCHAFTEN. ERKENNEN SIE DAS, WAS EINEN ADLER AUSMACHT! LASSEN SIE SICH VON DEM KÖNIG DER LÜFTE FÜR IHREN BERUFSALLTAG INSPIRIEREN!

RECHNEN SIE MIT DIESER WIRKUNG:

SOFORTIGE UMSETZBARKEIT:

DIE TEILNEHMER BEKOMMEN SOFORT UMSETZBARE TIPPS FÜR DEN ALLTAG MIT AUF DEN WEG – AUS ZIELEN WERDEN KONKRETE HANDLUNGEN.

NACHHALTIGKEIT:

ARDESCHYR HAGMAIER VERMITTELT FACHSPEZIFISCHE THEMEN GUT VERSTÄNDLICH, INTERESSANT UND ANSPRECHEND – SEINE VORTRÄGE MACHEN EINFACH SPASS! AUCH DER ECHTE ADLER WIRD FÜR GROSSE EMOTIONEN UND EIN NACHHALTIGES ERLEBNIS SORGEN.

ERSTKLASSIGKEIT:

IHRE TEILNEHMER PROFITIEREN VON EINEM ERFAHRENEM UND KOMPETENTEM REDNER. ARDESCHYR HAGMAIER IST ALS „HUMAN RESOURCES PROFESSIONAL“ ZERTIFIZIERT UND ERFÜLLT DIE HOHEN QUALITÄTSRICHTLINIEN DES Q-POOL 100 (VERBAND DER 100 BESTEN WIRTSCHAFTSTRAINER E.V.). FÜR SEINE INNOVATIVE ART DER PRÄSENTATION ERHIELT ER IN DEN LETZTEN JAHREN GLEICH ZWEIMAL DEN „INTERNATIONALEN DEUTSCHEN TRAININGSPREIS“ DES BDVT (BUND DEUTSCHER VERKAUFSFÖRDERER UND TRAINER)

INDIVIDUELLE LÖSUNGEN:

SIE BEKOMMEN EINEN MASSGESCHNEIDERTEN, AUF IHRE BEDÜRFNISSE ZUGESCHNITTENEN VORTRAG.

ARDESCHYR HAGMAIER

COACH Co-AUTOR

BESTSELLER-AUTOR

TRAINER **SPEAKER**

PREISTRÄGER

TRAINER-AUSBILDER

VERTRIEBLER DOZENT

UNTERNEHMER

AKQUISITEUR MENTOR

BERATER



FÜR FÜHRUNGSKRÄFTE & VERKÄUFER



REFERENZEN

ALLIANZ - AMWAY - AOK - BAYWA -
BAUKING BAUMARKT - BEST WESTERN
HOTEL - BKK TAUNUS - B + S
CARD SERVICE GMBH - BONDUELLE-
BOLSIUS DEUTSCHLAND GMBH
COMMERZBANK - CLEAN PARK
DEUTSCHE BAHN AG - DVAG
DZ BANK AG - EDEKA -ENBW
THERMOGAS - ERNST & YOUNG AG
FG FINANZ SERVICE - FREUDEN-
BERG MEKTEC - GABAL VERBAND
GABLER VERLAG - HANSETRANS
HOLDING GMBH - HEIDELBERGER
DRUCKMASCHINEN AG - HELFRECHT
HOME TREND - HYPO VEREINSBANK -
MMOSOLAR GMBH - JUNG PUMPEN
- KLAIBER GMBH - LEXUS - NORD LB -
MAN - MAPA - MATECO AG - MAR-
KETING CLUBS (DIV.) - MINERALBRUNNEN
- MLP FINANZDIENSTLEISTUNGEN AG -
MOBILCOM - PLANSECUR MANAGEMENT
GMBH - PORSCHE AG - RADIO REGEN-
BOGEN - RWE UMWELT - RUTHMANN
GMBH - SWATCH DEUTSCHLAND - SAP
AG - STEFFEL UNTERNEHMENSGRUPPE
- SPARKASSEN (DIV.) - SWR3 RADIO -
SONY DEUTSCHLAND GMBH - TECHNIKER
KRANKENKASSE - UNION INVESTMENT AG
-VEREINTE VERSICHERUNG - VIBRACOUSTIC
- VOLKSBANKEN BANKEN (DIV.) - WEBER
HAUS - WEKA FACHVERLAG - ZOOM



FÜHREN WIE EIN ADLER

„VON DER PROBLEME_{ENTE} ZUM LÖSUNGS_{ADLER}“

IHR ERFOLG WIRD AN ZAHLEN GEMESSEN. DOCH DIESE ZAHLEN SIND ANGESICHTS DES KONKURRENZ- UND PREISDRUCKS IMMER SCHWERER ZU ERREICHEN. EINE CHANCE HAT NUR NOCH DIE ADLER-FÜHRUNGSKRAFT, DIE AUCH AUF EIN ADLER-TEAM BAUEN KANN. IHRE FÜHRUNGSKRÄFTE ERFAHREN IN DIESEM VORTRAG, WIE SIE „UMSATZ-ENTEN“ MOTIVIEREN UND OPTIMAL AUF EINANDER ABSTIMMEN, SO DASS DIESE IHRE ZIELE ERREICHEN.

- ✓ SIE WERDEN DEN UNTERSCHIED VON PROBLEMSUCHER UND LÖSUNGSFINDER ENTDECKEN.
- ✓ SIE WERDEN MIT DEN ADLER-FÄHIGKEITEN DURCHSTARTEN, HÖHE GEWINNEN UND NACHHALTIG IHREN ERFOLG SICHERN.
- ✓ SIE WERDEN MIT DER ADLER-FÜHRUNGSSTRATEGIE ADLER-TEAMS AUFBAUEN UND DAUERHAFT MOTIVIEREN.
- ✓ SIE WERDEN NACHHALTIG MEHR SPEED IM BUSINESS ERREICHEN UND HALTEN.



VERKAUFEN WIE EIN ADLER

„VON DER UMSATZ_{ENTE} ZUM ERTRAGS_{ADLER}“

LERNEN SIE IN DIESEM INTERAKTIVEN VORTRAG, WIE SIE IHRE STRATEGIEN OPTIMIEREN, DURCH NEUE TECHNIKEN IHRE ZIELE SICHER ERREICHEN UND WIE VERKAUFSADLER SICH AUCH IN SCHWIERIGEN MÄRKTEN UND ZEITEN EINEN VORSPRUNG VERSCHAFFEN.

- ✓ SIE WERDEN ERKENNEN, WELCHE FÄHIGKEITEN UND TECHNIKEN ÜBER ERFOLG UND MISSEFOLG IN DER NEUKUNDENAKQUISITION ENTSCHIEDEN
- ✓ SIE WERDEN VERKAUFSCHANCEN NUTZEN – KEIN GESPRÄCH OHNE AUFTRAG
- ✓ SIE WERDEN IN ERSTAUNLICH KURZER ZEIT DIE AKTUELLESTEN VERKAUFSTECHNIKEN ERLERNEN
- ✓ SIE WERDEN MIT NEUEN KOMMUNIKATIONSSTRATEGIEN BEGEISTERT AKQUIRIEREN

